



Offre d'emploi

Technico-commercial Industrie & Maritime H/F

📍 Calais, Hauts-de-France

📄 CDI

🕒 Temps complet

SOCARENAM Calais accompagne des entreprises internationales en leur fournissant des produits de chaudronnerie de haute qualité dans des secteurs tels que : l'Oil & Gas, le Maritime et Offshore, les Énergies renouvelables, la Sidérurgie, papeterie, cimenterie. Nos équipes interviennent sur des projets d'envergure, du prototype à la production en série, en garantissant qualité, performance et réactivité.

Vos missions



Vous aimez relever des défis techniques et développer des relations commerciales durables ? Rejoignez SOCARENAM Calais, partenaire de référence pour les entreprises internationales dans des domaines complexes et exigeants.

Rattaché(e) au chargé commercial, vous :

- Prospectez et développez le portefeuille clients dans nos différents marchés.
- Répondez aux appels d'offres et préparez les offres commerciales.
- Suivez les commandes, déclenchez les facturations, veillez aux délais de paiement.
- Participez aux réunions d'avancement, proposez des solutions techniques compétitives.
- Analysez les affaires remportées/perdus pour améliorer la performance commerciale.

Profil recherché

- Formation technique (BUT GMP ou équivalent) avec appétence commerciale.
- Connaissances en mécanique, chaudronnerie, naval/offshore ou industrie lourde appréciées.
- Anglais opérationnel indispensable (projets internationaux).
- Autonomie, sens du contact, esprit d'initiative.
- Mobilité pour déplacements fréquents.

Ce que nous vous offrons

- Un environnement stimulant, au carrefour de plusieurs secteurs industriels et maritimes.
- Des projets variés et techniques, en France comme à l'international.
- Une équipe à taille humaine, réactive et passionnée.

Envoyez votre CV et lettre de motivation à : recrutement@socarenam.com (Réf. : 2025_0011)